

お客様各位

自動販売機のご提案

2020年4月吉日
イヤシロチ株式会社



ごあいさつ

この度は、ご提案の機会をいただき、誠にありがとうございます。

弊社は令和元年7月に設立し、関西を中心に約50台の飲料自動販売機の管理を行い、他、菓子・食品・日用雑貨類卸事業を展開しております（2020年4月現在）

今回のご提案は御社の益々のご発展にお役に立ちたいという思いから、熟考を重ねてまいりました。

是非ご採用いただきますよう何卒よろしく願いいたします。

イヤシロチ株式会社

自販機概要

飲料自動販売機

> アサヒ飲料自動販売機



> キリン自動販売機



> サントリー自動販売機



> ポッカサッポロ自動販売機



> 大塚食品自動販売機



> 明治自動販売機



【管理物件画像】



【弊社の強み】

- ① 様々なメーカーと交渉の上、最適・高条件のご提案をさせていただきます。
- ② 一括ご提案により高条件をご提示いたします。
- ③ 日本全国どこでも設置可能です。
- ④ 一括管理により、お客様の事務的なご負担を軽減致します。

【設置管理実績】

大阪市内中心不動産ビル	42台
パチンコ店	4台
パーキング	3台
製パン工場	1台
娯楽施設	4台
大手スーパー駐輪場	1台
(2020年4月現在)合計	55台

調査及び代替ご提案

【概要】

現行の自動販売機の、設置状況、契約状況を確認し、より良い条件の機械に変更する。

(例) メーカー機全般 (コカ・コーラ・サントリー・アサヒ・麒麟等)



- ①他社大手メーカー機への変更 ②新規設置のご提案

【取り組みの趣旨】

現状の利益改善及び収益アップ

【お客様へのお願い】

- ① **現契約書 or 現契約内容**がわかるものがあれば、ご準備願います。
- ② **直近3ヵ月～6ヵ月の売上明細書** (※メーカーから送られてくる毎月の支払明細書)を確認させて下さい。
- ③ 各現場に大手飲料メーカーが調査に伺います。
各店舗・事業所様へのご連絡の程、宜しくお願い致します。
- ④ 現契約の設置経緯をご確認願います。
(関連会社、取引先の紹介等・入札、コンペ等、飛び込みなど)

今後の流れ、ご注意点

【契約・設置・ご入金の流れ】

- ① 業者による下見・弊社による条件ご提示
- ② 現設置メーカーに撤去、契約先変更の依頼
- ③ 撤去日確定、設置日確定、契約書締結
- ④ 設置完了
- ⑤ 毎月の売上報告及びご入金（毎月25日、ご指定の口座に）

【ご注意点】

弊社がお断りする場合

- ① 下見の結果、著しく売上が見込めない場合。
- ② 現契約が、お客様にとって、適正かつ最良の内容であると判断した場合。

以上が弊社のご提案及びお願いとなります。何卒、宜しくお願い致します。

イヤシロチ株式会社